



### TECHNICO-COMMERCIAL B to B (H/F)

Pépinières Chauviré est une entreprise de production d'arbres et arbustes, située sur la commune du Fief-Sauvin (49) entre le triangle Nantes, Angers et Cholet.

Nous sommes une équipe de 80 permanents, répartis sur 8 sites de production et sur une surface totale de 462 Hectares.

Depuis plus de 60 ans, nous élargissons notre gamme et innovons pour offrir aux professionnels du paysage une palette végétale complète et qualitative.

L'entreprise engagée dans une démarche environnementale et certifiée compte aujourd'hui parmi les premières pépinières généralistes en France, fière de son savoir-faire et de sa qualité de service.

Dans le cadre de notre développement et pour rejoindre notre équipe commerciale, nous recrutons un(e) Technico-Commercial(e) B to B:

Vos principales missions seront de :

- ✓ Identifier et approcher de nouveaux prospects,
- ✓ Développer le CA de votre périmètre en commercialisant nos produits ainsi que les produits issus des fournisseurs
- ✓ Assurer le suivi et la fidélisation d'un portefeuille clients existants
- ✓ Conseiller les clients pour le choix des végétaux adaptés à leur projet
- ✓ Participer aux salons professionnels sur votre périmètre

#### Profil recherché :

De formation bac + 2 min en production végétale, vous disposez d'une première expérience similaire.

Vous avez des compétences commerciales développées et portez un fort intérêt au domaine du végétal.

Autonome, vous être reconnu(e) pour votre dynamisme, vos qualités relationnelles et votre sens du service et de la satisfaction client.

Le poste est à pourvoir courant 2023 et il vous sera proposé un accompagnement personnalisé, lors de la prise de fonction.

#### Conditions de travail

Cadre au forfait annuel 218 jours

Véhicule de fonction

Rémunération selon expérience + Epargne salariale + Prime annuelle

Télétravail partiel